

# PLAN FORMATIVO ABSI

2020

# OBJETIVOS DE LA FORMACIÓN

1. DE LA MEJOR CALIDAD. IMPARTIDA POR LOS MEJORES FORMADORES.
2. VARIADA. QUE INTENTE ABARCAR TODAS LAS FACETAS DEL ASESOR INMOBILIARIO
3. CONTINUA Y EN TEMAS DE ACTUALIDAD.
4. AL MEJOR PRECIO PARA ASOCIADOS ABSI.
5. CONSENSUADA CON LOS AGENTES.

# OBJETIVOS DE LA FORMACIÓN

## 6. ABIERTA A TODO EL MUNDO:

- EN PRO DE DIGNIFICAR EL SECTOR INMOBILIARIO.
- COMO VÍA PARA CAPTAR NUEVAS AGENCIAS A ABSI.
- PARA HACER DE ABSI LA ASOCIACIÓN DE REFERENCIA.

# PLAN

- HACER UN CURSO AL MES (EXCEPTO AGOSTO Y DICIEMBRE)
- HACER CURSOS/TALLERES CUANDO SEA NECESARIO PARA EXPLICAR CUESTIONES DE INTERÉS INMOBILIARIO (CAMBIOS EN LEYES ETC.)

**ENERO**

CAPTACIÓN  
EN  
EXCLUSIVA

**VICENTE BELTRÁN**



**ENERO**

**CRISTINO TORÍO**

**PRESENTACIÓN  
DE SERVICIOS**



**FEBRERO**

**VICENTE BELTRÁN**

**NEGOCIACIÓN  
APLICADA**



**MARZO**

**CARLOS RENTALO**

MARCA  
PERSONAL Y  
REDES SOCIALES





**ABRIL**

**FERNANDO GARCÍA  
ERVITI**

**CÓDIGO ÉTICO  
REALTOR**



**MAYO**

**SONIA EL HAKIM**

COMUNICACIÓN  
NO VERBAL:  
VERDAD O  
MENTIRA



JUNIO

# LOS MEJORES INSTRUCTORES CRS

CRS A:  
PLANIFICACIÓN  
DE NEGOCIO

Sandra Larraz



J. Ignacio de Diego



Alberto G. Zafrán



JULIO

JORGE VALVERDE

INMOVILLA  
AVANZADO



SEPTIEMBRE

# LOS MEJORES INSTRUCTORES CRS

CRS B:  
MARKETING

Sandra Larraz



J. Ignacio de Diego



Alberto G. Zafrán



OCTUBRE

# LOS MEJORES INSTRUCTORES CRS

CRS C:  
NEGOCIACIÓN /  
CAPTACIÓN EN  
EXCLUSIVA

Sandra Larraz



J. Ignacio de Diego



Alberto G. Zafrán



NOVIEMBRE

# LOS MEJORES INSTRUCTORES CRS

CRS D:  
TRABAJO CON EL  
CLIENTE

Sandra Larraz



J. Ignacio de Diego



Alberto G. Zafrán

